

附件一：岗位职责及任职资格

（一）中层管理人员岗位职责及任职资格

岗位职责及任职资格

岗位名称	国际营销部副经理 1 名
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1. 协助完成部门下达的业绩任务和办事处、渠道建设任务；2. 负责分管技术支撑工作和海外新市场拓展工作；3. 负责对接公司研发部门，提出项目建议书并跟进项目进度；4. 负责部门员工的培训工作，以及协助部门经理完成其它管理工作。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1. 45 岁及以下（特别优秀者可放宽）通信、IT、市场营销、工商管理等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），中共党员优先；2. 本科及以上学历；有技术和研发背景优先；3. 10 年及以上电子信息制造领域、通信、IT、互联网等领域工作经验，有至少 3 年 OTN/DWDM 产品的研发或者技术方案设计经验。2 年及以上同等岗位（销售部门副职或主管），国际销售方面任职经历，有国有企业或上市公司工作经历者优先。4. 英语、俄语、法语、西班牙语至少掌握一种。英语优先。5. 有较强的沟通能力和技术能力，较强的应变反应能力和实施运作能力，良好的团队合作意识。

岗位职责及任职资格

岗位名称	渠道中心主任 1 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1. 负责国内各办事处机构的全面管理；2. 负责完成公司下达给各办事处的经营任务；3. 负责各办事处的预算下达、分解及制定销售策略；4. 负责指导和协助各办事处二级集采招标工作推进；5. 负责国内办事处及代理渠道的建设、引进、培训和考核。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1. 年龄在 45 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、IT、市场营销、工商管理等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），党员优先；2. 熟悉国内运营商集采模式及关键环节，熟悉运营商传输产品、接入产品、数据中心产品、光模块等 ICT 设备及相关配件的应用和招标计划，有丰富的投标工作经验；3. 熟悉国内运营商集团集采关联部门工作运营机制及相关关键工作环节；4. 5 年及以上电子信息制造领域、通信、IT、互联网等领域工作经验，3 年及以上市场前端的工作经历，2 年及以上同等岗位（销售部门副职或主管）任职经历，有国有企业或上市公司工作经历者优先；5. 有一定的文字功底，能拟定部门或公司相关管理制度和所辖团队绩效考核管理办法；6. 有较强的沟通、社交能力，能与客户、团队成员进行有效沟通，具备良好的人际关系和业内资源。

（二）员工岗位职责及任职资格

岗位职责及任职资格

岗位名称	办事处主任 3~5 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1. 完成部门下达的销售任务；2. 完成公司所中标运营商集团集采项目的落地销售；3. 负责区域运营商二级集采项目的跟进、投标、落地全过程；4. 负责区域电力、铁路等行业市场的拓展；5. 负责办事处全面管理，以及人员的培训、调动和考核；6. 汇总分析区域市场情况和各类销售数据；7. 反馈所负责区域各行业客户需求和市场情况；8. 协助公司宣传推广。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1. 年龄在 45 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、IT、市场营销、工商管理等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），党员优先；2. 熟悉运营商、电力、铁路等行业客户的采购模式和决策链，有丰富的投标工作经验，具有多项运营商客户二级集采项目中标者优先；3. 熟悉通信传输产品、接入产品、数据中心产品、光模块等 ICT 设备及相关配件的应用；4. 5 年及以上电子信息制造领域、通信、IT、互联网等领域工作经验，3 年及以上市场前端的工作经历，2 年及以上同等岗位（办事处主任）任职经历，有国有企业或上市公司工作经历者优先；5. 有较强的沟通、社交能力，能与客户、团队成员进行有效沟通，具备良好的人际关系和业内资源。

岗位职责及任职资格

岗位名称	产品经理 3~5 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">负责研究分析行业技术演进趋势并定期编发简报；负责配合编制并审核公司年度研发规划及立项工作总体安排；负责研究分析公司细分市场需求，收集分析友商竞品，规划主要目标市场的产品组合，监督产品开发进度及质量；负责站在整个行业的发展角度和分析技术发展方向，编制公司中长期业务战略规划；负责公司产品对外合作项目的全过程管控；负责组织公司相关人员定期进行产品培训及考试工作。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">年龄在 45 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、电子信息、计算机、IT 等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），党员优先；掌握通信传输产品、接入产品、数据中心产品、光模块等 ICT 设备等相关技术；熟悉运营商客户招采模式，熟悉运营商产品需求及业务规划；5 年及以上通信设备制造领域开发工作经历，3 年及以上通信设备行业产品经理工作经历，2 年及以上售前或市场拓展工作经历，有国有企业或上市公司工作经历者优先；有较强的沟通、社交能力，能与客户、团队成员进行有效沟通，具备良好的人际关系和业内资源。

岗位职责及任职资格

岗位名称	北非市场拓展经理 1 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、负责北非市场拓展工作及区域销售任务的达成；2、负责北非区域代理渠道的建设、培训、考核和支撑；3、负责客户定期拜访和维系工作；4、负责收集汇总分析区域市场情况、友商情况和各类销售数据并定期反馈给部门；5、负责完成领导交办的其他日常项目管理工作。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、年龄在 45 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、IT、市场营销、工商管理等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），党员优先；2、熟悉该区域运营商、行业客户招采模式及关键环节，熟悉区域运营商、行业客户传输产品、接入产品、光模块等 ICT 设备及相关配件的应用和招标计划，有丰富的投标工作经验；3、5 年及以上通信设备制造领域工作经验，3 年及以上通信设备行业海外销售经历，2 年及以上该区域销售工作经历，有独自或主导的区域项目业绩；4、流利掌握英语、法语至少一种，能独立和区域客户进行简单的产品沟通交流；5、有较强抗压能力，有结果导向意识，善于沟通和协调，有一定的团队领导能力，有区域市场基础和相关客户资源者优先。

岗位职责及任职资格

岗位名称	欧洲（东欧及独联体）市场拓展经理 1 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、负责欧洲（东欧及独联体）市场拓展工作及区域销售任务的达成；2、负责该区域代理渠道的建设、培训、考核和支撑；3、负责客户定期拜访和维系工作；4、负责收集汇总分析区域市场情况、友商情况和各类销售数据并定期反馈给部门；5、负责完成领导交办的其他日常项目管理工作。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、年龄在 45 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、IT、市场营销、工商管理等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），党员优先；2、熟悉该区域运营商、行业客户招采模式及关键环节，熟悉区域运营商、行业客户传输产品、接入产品、光模块等 ICT 设备及相关配件的应用和招标计划，有丰富的投标工作经验；3、5 年及以上通信设备制造领域工作经验，3 年及以上通信设备行业海外销售经历，2 年及以上该区域销售工作经历，有独自或主导的区域项目业绩；4、流利掌握英语、俄语至少一种，能独立和区域客户进行简单的产品沟通交流；5、有较强抗压能力，有结果导向意识，善于沟通和协调，有一定的团队领导能力，有区域市场基础和相关客户资源者优先。

岗位职责及任职资格

岗位名称	南美市场拓展经理 1 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、负责南美市场拓展工作及区域销售任务的达成；2、负责该区域代理渠道的建设、培训、考核和支撑；3、负责客户定期拜访和维系工作；4、负责收集汇总分析区域市场情况、友商情况和各类销售数据并定期反馈给部门；5、负责完成领导交办的其他日常项目管理工作。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、年龄在 45 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、IT、市场营销、工商管理等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），党员优先；2、熟悉该区域运营商、行业客户招采模式及关键环节，熟悉区域运营商、行业客户传输产品、接入产品、光模块等 ICT 设备及相关配件的应用和招标计划，有丰富的投标工作经验；3、5 年及以上通信设备制造领域工作经验，3 年及以上通信设备行业海外销售经历，2 年及以上该区域销售工作经历，有独自或主导的区域项目业绩；4、流利掌握英语、西班牙语至少一种，能独立和区域客户进行简单的产品沟通交流；5、有较强抗压能力，有结果导向意识，善于沟通和协调，有一定的团队领导能力，有区域市场基础和相关客户资源者优先。

岗位职责及任职资格

岗位名称	出纳 1 名
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、办理现金收付及银行结算，保证日清月结，编制资金日、周、月报表；2、负责公司开户、销户、银行变更撤销、余额对账、资金账户维护等工作；3、对接银行开展公司授信工作，完成资产抵押、授信办理、续期及日常维护工作；4、完成月度 K3 系统电子销售发票下推工作；5、月度销售费用统计，并与各事业部对账；6、配合年度外部审计、集团内部审计等工作；
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、年龄在 35 岁及以下（特别优秀者可放宽），财务管理、会计相关专业全日制本科及以上学历，具有初级会计职称；2、熟练使用 EXCEL 函数，较强的逻辑和数据分析的能力；3、3 年左右财务相关工作经验，有资金管理相关工作经验可优先录用；4、正直诚信、细致认真，责任心强，有较强的风险把控意识、团队协作精神。

岗位职责及任职资格

岗位名称	FPGA 工程师 1 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、负责根据产品开发进度和任务分配对 IC 开发项目进行设计、测试、维护与管理；2、遵循 IC 设计指导书内容，规范 IC 开发流程与设计；3、负责相应设计文档的编写，并对设计文件进行规范化管理；4、负责研究项目技术细节，编写相应的说明书；5、负责对相关市场人员和客户提供必要的技术支持或培训工作。6、遵守公司安全环境和职业健康的相关规章制度。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、计算机、通信、自动控制、电子或信息技术及相关专业硕士以上学历；2、工作经验不限，具有 FPGA 设计经验优先，通讯行业工作经验优先。熟悉 ALTERA、XILINX 的 FPGA 及设计工具；3、熟悉 verilog/VHDL 硬件描述语言，熟悉 FPGA 设计及仿真验证流程；4、具有清晰的逻辑思维，较强的理解能力和学习钻研能力；5、具有较强的团队合作精神，责任心强；6、具有较强的承压能力。

岗位职责及任职资格

岗位名称	售前工程师 1 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、负责技术交流、产品宣讲与推广等工作，投标标书的制作，并参加投标与技术答疑会议；2、负责根据客户需求设计技术方案并提供方案配置清单，跟踪项目进展、对客户的技术问题进行答疑；3、负责技术测试工作、收集市场信息和文件编译；4、负责部门内部人员的产品和技术的培训工作；5、根据公司要求或定期进行工作汇报。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、年龄 35 岁以下，全日制本科及以上学历，计算机、软件工程、电子信息、通信工程等相关专业；2、2 年以上工作经历，熟悉通信产品和服务，能够对产品性能指标有深入了解，并独立完成售前测试、产品宣讲和招投标相关工作，有相关行业工作经验者优先；3、熟练掌握 office 相关文件编辑类工具使用；4、需要有良好的沟通和表达能力，能够与客户进行有效的技术交流，并协助销售人员进行市场调研和分析；5、具备团队协作精神，能够与销售、市场、开发等部门紧密合作，共同推动项目进展。6、需要善于学习和总结，了解行业动态，不断提升个人专业技能和行业知识；7、需要适应短期出差，以满足客户面对面交流的需求。

岗位职责及任职资格

岗位名称	生产维修工程师 2 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、负责顾客返修产品、生产线不良品的维修，做好相关测试和质量记录；2、负责借用设备的产品升级和检验入库工作；3、负责维修库和借用库中产品的设计更改；仪器仪表保养维护和校准工作。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、年龄在 35 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、电子信息、IT 等专业全日制本科及以上学历（通信产品维修工作经验丰富者可放宽）；2、熟悉电路原理，并能够读懂 PCB 原理图；3、3 年以上通信相关产品器件级别维修经验优先；4、具有良好的沟通能力，能与客户、团队成员进行有效的沟通，具备良好的团队协作能力。