

附件一：岗位职责及任职资格

（一）中层管理人员岗位职责及任职资格

岗位职责及任职资格

岗位名称	国际营销部副经理 1 名
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1. 协助完成部门下达的业绩任务和办事处、渠道建设任务；2. 负责分管技术支撑工作和海外新市场拓展工作；3. 负责对接公司研发部门，提出项目建议书并跟进项目进度；4. 负责部门员工的培训工作，以及协助部门经理完成其它管理工作。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1. 45 岁及以下（特别优秀者可放宽）通信、IT、市场营销、工商管理等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），中共党员优先；2. 本科及以上学历；有技术和研发背景优先；3. 10 年及以上电子信息制造领域、通信、IT、互联网等领域工作经验，有至少 3 年 OTN/DWDM 产品的研发或者技术方案设计经验。2 年及以上同等岗位（销售部门副职或主管），国际销售方面任职经历，有国有企业或上市公司工作经历者优先。4. 英语、俄语、法语、西班牙语至少掌握一种。英语优先。5. 有较强的沟通能力和技术能力，较强的应变反应能力和实施运作能力，良好的团队合作意识。

岗位职责及任职资格

岗位名称	渠道中心主任 1 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1. 负责国内各办事处机构的全面管理；2. 负责完成公司下达给各办事处的经营任务；3. 负责各办事处的预算下达、分解及制定销售策略；4. 负责指导和协助各办事处二级集采招标工作推进；5. 负责国内办事处及代理渠道的建设、引进、培训和考核。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1. 年龄在 45 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、IT、市场营销、工商管理等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），党员优先；2. 熟悉国内运营商集采模式及关键环节，熟悉运营商传输产品、接入产品、数据中心产品、光模块等 ICT 设备及相关配件的应用和招标计划，有丰富的投标工作经验；3. 熟悉国内运营商集团集采关联部门工作运营机制及相关关键环节；4. 5 年及以上电子信息制造领域、通信、IT、互联网等领域工作经验，3 年及以上市场前端的工作经历，2 年及以上同等岗位（销售部门副职或主管）任职经历，有国有企业或上市公司工作经历者优先；5. 有一定的文字功底，能拟定部门或公司相关管理制度和所辖团队绩效考核管理办法；6. 有较强的沟通、社交能力，能与客户、团队成员进行有效沟通，具备良好的人际关系和业内资源。

（二）员工岗位职责及任职资格

岗位职责及任职资格

岗位名称	办事处主任 3~5 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1. 完成部门下达的销售任务；2. 完成公司所中标运营商集团集采项目的落地销售；3. 负责区域运营商二级集采项目的跟进、投标、落地全过程；4. 负责区域电力、铁路等行业市场的拓展；5. 负责办事处全面管理，以及人员的培训、调动和考核；6. 汇总分析区域市场情况和各类销售数据；7. 反馈所负责区域各行业客户需求和市场情况；8. 协助公司宣传推广。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1. 年龄在 45 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、IT、市场营销、工商管理等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），党员优先；2. 熟悉运营商、电力、铁路等行业客户的采购模式和决策链，有丰富的投标工作经验，具有多项运营商客户二级集采项目中标者优先；3. 熟悉通信传输产品、接入产品、数据中心产品、光模块等 ICT 设备及相关配件的应用；4. 5 年及以上电子信息制造领域、通信、IT、互联网等领域工作经验，3 年及以上市场前端的工作经历，2 年及以上同等岗位（办事处主任）任职经历，有国有企业或上市公司工作经历者优先；5. 有较强的沟通、社交能力，能与客户、团队成员进行有效沟通，具备良好的人际关系和业内资源。

岗位职责及任职资格

岗位名称	产品经理 3~5 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">负责研究分析行业技术演进趋势并定期编发简报；负责配合编制并审核公司年度研发规划及立项工作总体安排；负责研究分析公司细分市场需求，收集分析友商竞品，规划主要目标市场的产品组合，监督产品开发进度及质量；负责站在整个行业的发展角度和分析技术发展方向，编制公司中长期业务战略规划；负责公司产品对外合作项目的全过程管控；负责组织公司相关人员定期进行产品培训及考试工作。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">年龄在 45 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、电子信息、计算机、IT 等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），党员优先；掌握通信传输产品、接入产品、数据中心产品、光模块等 ICT 设备等相关技术；熟悉运营商客户招采模式，熟悉运营商产品需求及业务规划；5 年及以上通信设备制造领域开发工作经历，3 年及以上通信设备行业产品经理工作经历，2 年及以上售前或市场拓展工作经历，有国有企业或上市公司工作经历者优先；有较强的沟通、社交能力，能与客户、团队成员进行有效沟通，具备良好的人际关系和业内资源。

岗位职责及任职资格

岗位名称	北非市场拓展经理 1 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、负责北非市场拓展工作及区域销售任务的达成；2、负责北非区域代理渠道的建设、培训、考核和支撑；3、负责客户定期拜访和维系工作；4、负责收集汇总分析区域市场情况、友商情况和各类销售数据并定期反馈给部门；5、负责完成领导交办的其他日常项目管理工作。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、年龄在 45 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、IT、市场营销、工商管理等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），党员优先；2、熟悉该区域运营商、行业客户招采模式及关键环节，熟悉区域运营商、行业客户传输产品、接入产品、光模块等 ICT 设备及相关配件的应用和招标计划，有丰富的投标工作经验；3、5 年及以上通信设备制造领域工作经验，3 年及以上通信设备行业海外销售经历，2 年及以上该区域销售工作经历，有独自或主导的区域项目业绩；4、流利掌握英语、法语至少一种，能独立和区域客户进行简单的产品沟通交流；5、有较强抗压能力，有结果导向意识，善于沟通和协调，有一定的团队领导能力，有区域市场基础和相关客户资源者优先。

岗位职责及任职资格

岗位名称	欧洲（东欧及独联体）市场拓展经理 1 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、负责欧洲（东欧及独联体）市场拓展工作及区域销售任务的达成；2、负责该区域代理渠道的建设、培训、考核和支撑；3、负责客户定期拜访和维系工作；4、负责收集汇总分析区域市场情况、友商情况和各类销售数据并定期反馈给部门；5、负责完成领导交办的其他日常项目管理工作。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、年龄在 45 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、IT、市场营销、工商管理等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），党员优先；2、熟悉该区域运营商、行业客户招采模式及关键环节，熟悉区域运营商、行业客户传输产品、接入产品、光模块等 ICT 设备及相关配件的应用和招标计划，有丰富的投标工作经验；3、5 年及以上通信设备制造领域工作经验，3 年及以上通信设备行业海外销售经历，2 年及以上该区域销售工作经历，有独自或主导的区域项目业绩；4、流利掌握英语、俄语至少一种，能独立和区域客户进行简单的产品沟通交流；5、有较强抗压能力，有结果导向意识，善于沟通和协调，有一定的团队领导能力，有区域市场基础和相关客户资源者优先。

岗位职责及任职资格

岗位名称	南美市场拓展经理 1 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、负责南美市场拓展工作及区域销售任务的达成；2、负责该区域代理渠道的建设、培训、考核和支撑；3、负责客户定期拜访和维系工作；4、负责收集汇总分析区域市场情况、友商情况和各类销售数据并定期反馈给部门；5、负责完成领导交办的其他日常项目管理工作。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、年龄在 45 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、IT、市场营销、工商管理等专业全日制本科及以上学历（特别优秀者可放宽），党员优先；2、熟悉该区域运营商、行业客户招采模式及关键环节，熟悉区域运营商、行业客户传输产品、接入产品、光模块等 ICT 设备及相关配件的应用和招标计划，有丰富的投标工作经验；3、5 年及以上通信设备制造领域工作经验，3 年及以上通信设备行业海外销售经历，2 年及以上该区域销售工作经历，有独自或主导的区域项目业绩；4、流利掌握英语、西班牙语至少一种，能独立和区域客户进行简单的产品沟通交流；5、有较强抗压能力，有结果导向意识，善于沟通和协调，有一定的团队领导能力，有区域市场基础和相关客户资源者优先。

岗位职责及任职资格

岗位名称	出纳 1 名
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、办理现金收付及银行结算，保证日清月结，编制资金日、周、月报表；2、负责公司开户、销户、银行变更撤销、余额对账、资金账户维护等工作；3、对接银行开展公司授信工作，完成资产抵押、授信办理、续期及日常维护工作；4、完成月度 K3 系统电子销售发票下推工作；5、月度销售费用统计，并与各事业部对账；6、配合年度外部审计、集团内部审计等工作；
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、年龄在 35 岁及以下（特别优秀者可放宽），财务管理、会计相关专业全日制本科及以上学历，具有初级会计职称；2、熟练使用 EXCEL 函数，较强的逻辑和数据分析的能力；3、3 年左右财务相关工作经验，有资金管理相关工作经验可优先录用；4、正直诚信、细致认真，责任心强，有较强的风险把控意识、团队协作精神。

岗位职责及任职资格

岗位名称	FPGA 工程师 1 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、负责根据产品开发进度和任务分配对 IC 开发项目进行设计、测试、维护与管理；2、遵循 IC 设计指导书内容，规范 IC 开发流程与设计；3、负责相应设计文档的编写，并对设计文件进行规范化管理；4、负责研究项目技术细节，编写相应的说明书；5、负责对相关市场人员和客户提供必要的技术支持或培训工作。6、遵守公司安全环境和职业健康的相关规章制度。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、计算机、通信、自动控制、电子或信息技术及相关专业硕士以上学历；2、工作经验不限，具有 FPGA 设计经验优先，通讯行业工作经验优先。熟悉 ALTERA、XILINX 的 FPGA 及设计工具；3、熟悉 verilog/VHDL 硬件描述语言，熟悉 FPGA 设计及仿真验证流程；4、具有清晰的逻辑思维，较强的理解能力和学习钻研能力；5、具有较强的团队合作精神，责任心强；6、具有较强的承压能力。

岗位职责及任职资格

岗位名称	售前工程师 1 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、负责技术交流、产品宣讲与推广等工作，投标标书的制作，并参加投标与技术答疑会议；2、负责根据客户需求设计技术方案并提供方案配置清单，跟踪项目进展、对客户的技术问题进行答疑；3、负责技术测试工作、收集市场信息和文件编译；4、负责部门内部人员的产品和技术的培训工作；5、根据公司要求或定期进行工作汇报。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、年龄 35 岁以下，全日制本科及以上学历，计算机、软件工程、电子信息、通信工程等相关专业；2、2 年以上工作经历，熟悉通信产品和服务，能够对产品性能指标有深入了解，并独立完成售前测试、产品宣讲和招投标相关工作，有相关行业工作经验者优先；3、熟练掌握 office 相关文件编辑类工具使用；4、需要有良好的沟通和表达能力，能够与客户进行有效的技术交流，并协助销售人员进行市场调研和分析；5、具备团队协作精神，能够与销售、市场、开发等部门紧密合作，共同推动项目进展。6、需要善于学习和总结，了解行业动态，不断提升个人专业技能和行业知识；7、需要适应短期出差，以满足客户面对面交流的需求。

岗位职责及任职资格

岗位名称	生产维修工程师 2 人
主要职责	<ol style="list-style-type: none">1、负责顾客返修产品、生产线不良品的维修，做好相关测试和质量记录；2、负责借用设备的产品升级和检验入库工作；3、负责维修库和借用库中产品的设计更改；仪器仪表保养维护和校准工作。
任职资格	<ol style="list-style-type: none">1、年龄在 35 岁及以下（特别优秀者可放宽），通信、电子信息、IT 等专业全日制本科及以上学历（通信产品维修工作经验丰富者可放宽）；2、熟悉电路原理，并能够读懂 PCB 原理图；3、3 年以上通信相关产品器件级别维修经验优先；4、具有良好的沟通能力，能与客户、团队成员进行有效的沟通，具备良好的团队协作能力。